

第10回大田区加工技術展示商談会 4ヶ月経過後報告書

公益財団法人大田区産業振興協会
ものづくり・イノベーション推進課 ものづくり取引促進担当

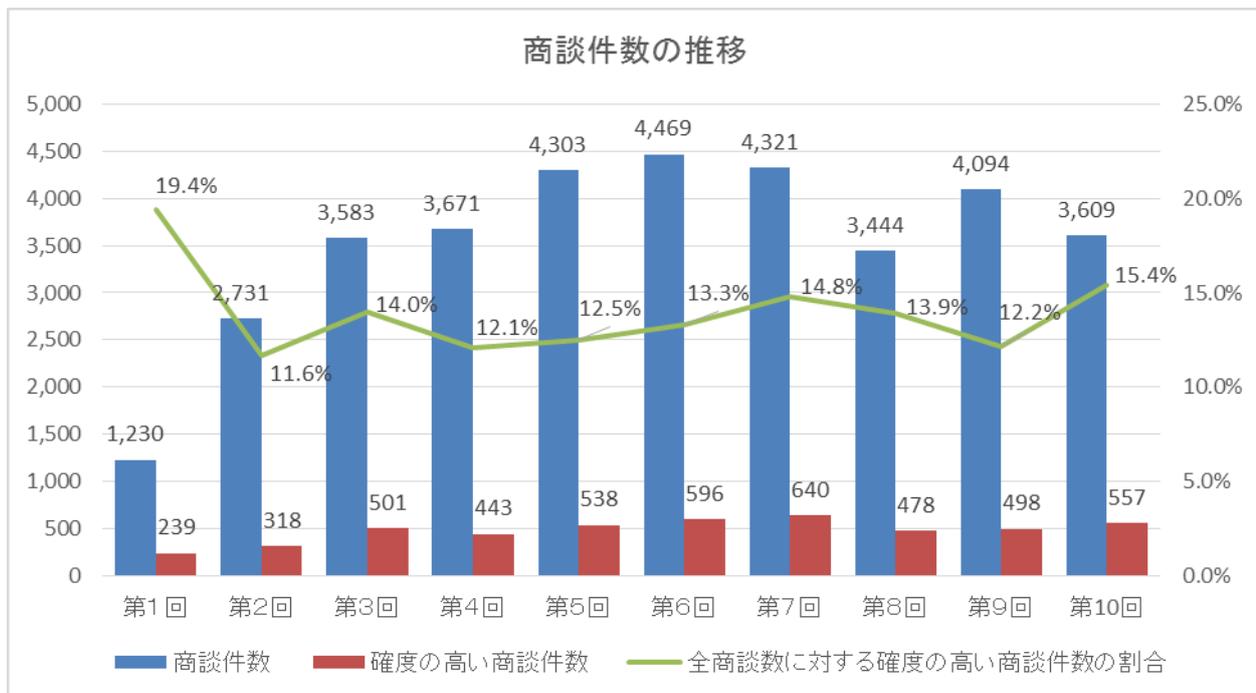
1. 展示会概要

名 称: 第10回大田区加工技術展示商談会
 会 期: 2017年7月7日(金) 10:00~17:00
 会 場: 大田区産業プラザ 1階大展示ホール、4階コンベンションホール
 主 催: 大田区・公益財団法人大田区産業振興協会・一般社団法人大田工業連合会
 出 展 者 数: 100社+2団体
 来 場 者 数: 2,012名(来場者割合: 事前登録者859名+当日登録者1,153名)
 併催イベント: 平成28年度 大田区の将来を担う優秀技術者表彰「大田の工匠 Next Generation」表彰式

2. アンケート概要

目 的: ①取引成立状況の把握
 ②次年度以降の事業方針に向けた参加者の意見・要望の収集
 調査方法: 電子メール&FAXを用いた調査依頼/電子メール&FAX&TELによる回収
 回 答 率: 81%(81社/100社)

(1) 会期中アンケート概要(商談数の推移)



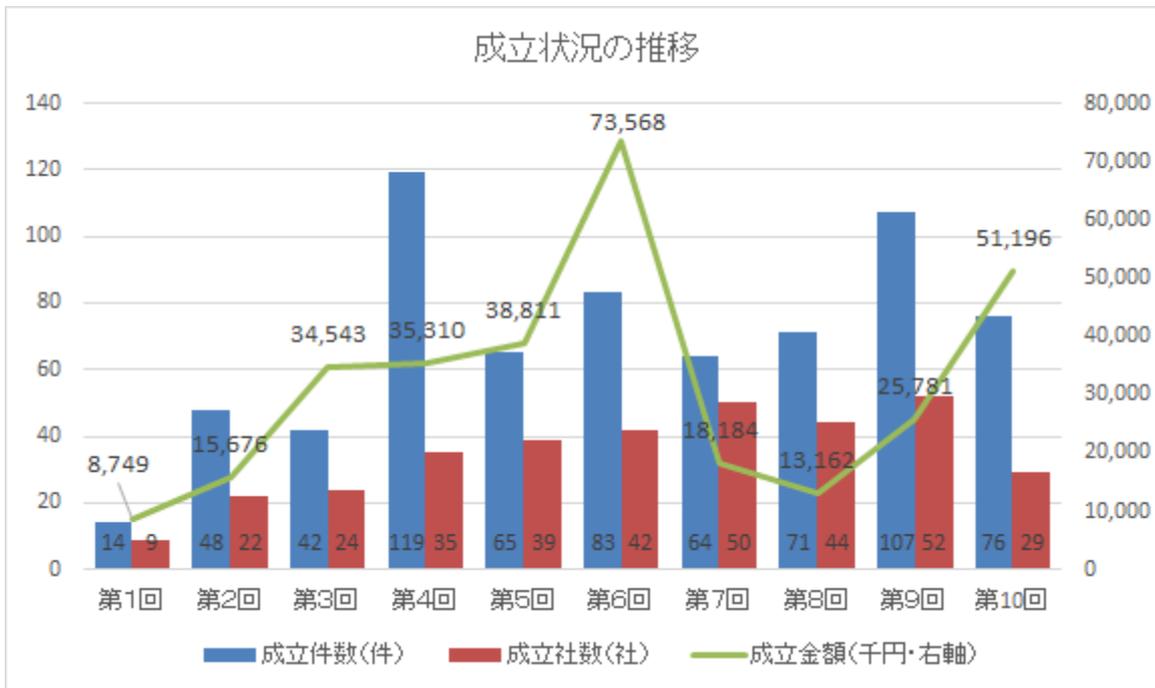
(当日アンケートより作成)

(2) 4ヶ月経過後アンケート

① 成立状況(金額については記載されているもののみ)

	件数	社数	取引金額
取引成立	76件	29社	51,196,000円
商談継続中	109件	28社	37,830,000円

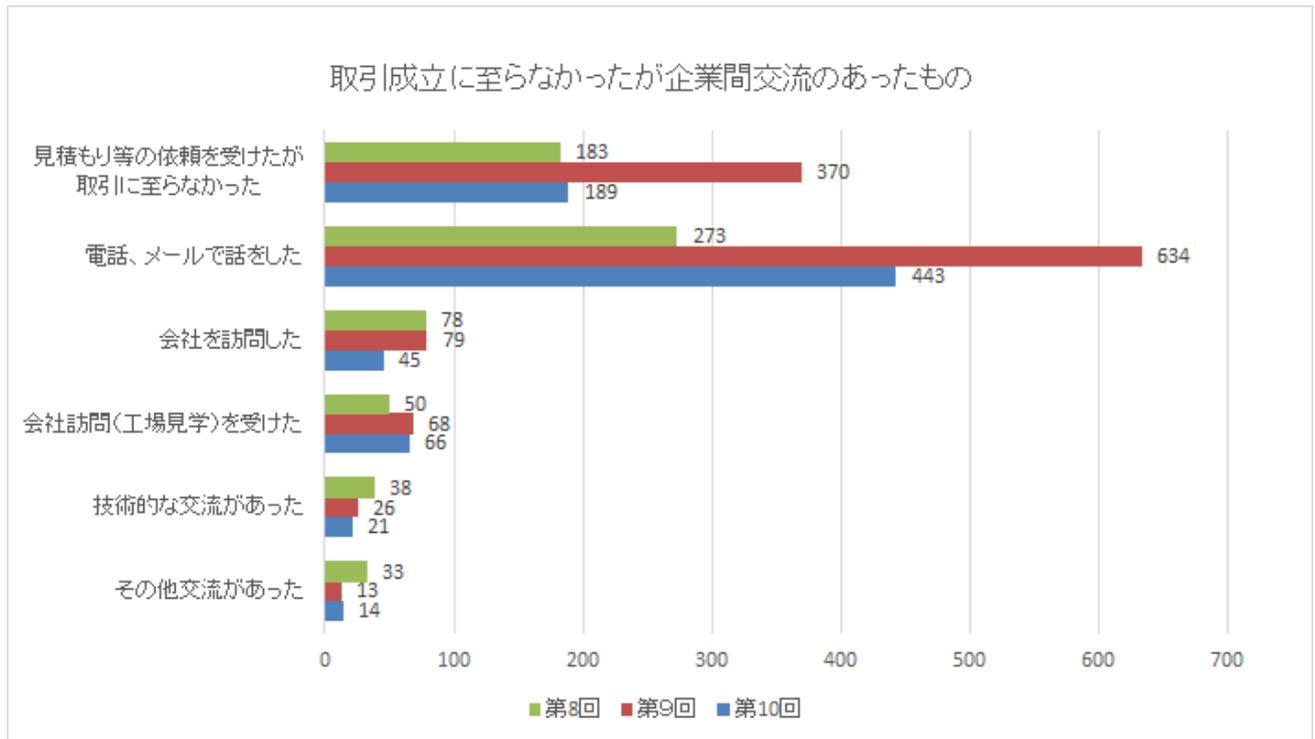
(4ヶ月経過後アンケートより作成)



※開催回によって成立案件の大小があるため、各回の成立金額には開きがあります。

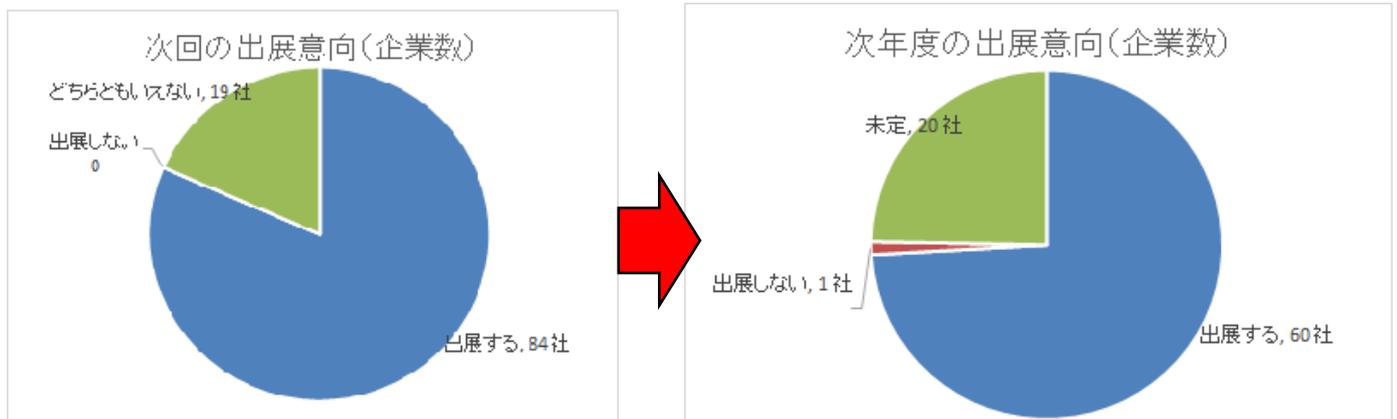
(過去の報告書などから作成)

②会期終了後の企業間交流



(4ヶ月後アンケートより作成)

③次年度の出展意向



(当日アンケート、4ヶ月後アンケートより作成)

④本展示会に対する意見・要望(一部抜粋)

新規のお取引は残念ながら今のところないが、既存の取引先からの仕事が増えた。理由としては商談会に出展しているなどで信頼を得たと思われる。
今回は参加させていただいていろいろと感ずることがありとても勉強になりました。
このままで良いと思います。
区内の企業でも顔を見て話せる貴重な機会かもしれません
年々、来場者の質(ターゲットとする人)が上がっている気がします。
出展障壁が低いため、出展しやすく、来場者も大勢なので非常に有意義な展示会だと感じました。
非常に良い展示会をご用意頂いたのにも関わらず、弊社の提案力の無さから良い結果を残すことができませんでした。次回は直接仕事に繋げていけるように積極的に動いていこうと思います。
今年は残念ながら、取引に繋がりませんでした。来年も出展させていただきます。
開催期間が1日集中なので出展しやすく、効果も高いと感じます。これからも継続出展を希望します。
出展してみて予想以上の反応に驚きました。準備は大変でしたが、出展して正解でした。
開催終了後の取引成立が望ましいと思いますが、得られるものは他にもあります。取引を成立した案件はありませんが、満足しております。「情報交換及び会社説明に至ったことなど。
人数が少ない会社ですので、1日だけの展示会は負担が少なく大変ありがたいです。
大田区加工技術展示商談会の全国への幅広いアピールをお願い致します。
なかなか取引までにはいきませんが、とても意味のある展示会だと思っております。今後ともよろしくお願ひ致します。
数少ない受注機会です。今後も出展予定です。成約までの道のりは遠い事。ご理解賜りたくお願ひします。
新規の取引に結び付かなくても、弊社としては、既存のお客様に招待状をお送りして、来場いただいていることがプラスになっているように思っています。
1日間なのでひやかしが少なく、仕事になる可能性が高いです。
毎回来場される客層が良くて満足しています。

年々来場者も増えている貴重な展示会と思う。加工技術に特化しているところが、ものづくり大田区として大いに嬉しく思う。

昨年度に比べ、大手メーカーの来場が少なかったように感じましたが、加工会社が多く来訪し、御取引また紹介によって、大幅に売上げが向上しました。

下請け加工や共同開発等を目指すにはコツコツと人脈づくりをするしかないと実感しました。大田区の展示会や商談会をものづくりの情報網 TOOL にしたいと考えています。

想像以上に反響があり、有意義な展示会でした。

ブース運営や集客など、スタッフの方にご尽力いただき、大変助かっております。今後ともよろしくお願い致します。

今回展示会へのお誘いをいただきましてありがとうございました。既存のお客様も多くご来場されており、直接新製品の話などできたので、とても有意義な1日でした。

初めて参加する企業に対してどのように出展すればよいかもう少しノウハウを教えてほしかった。

逆営業禁止のアナウンスを当日会場で、何度か行っていただけると助かります。

表彰等はもう少し遅い時間にできないでしょうか。人が少なくてさみしい感じでした。

今回の展示会はプラスチックの加工業者が集まってしまい(50音順でしたが)、加工依頼の方もやりにくかったのでは、と感じました。同業のブースは少し離れたほうが良いように思いました。

相談される案件では、現状他社依頼中の案件を相見積もりするケースが多かったように感じました。後継者不足等により、今後継続して依頼する事を危惧されているように思います。

ブースの横幅を2,500mmに広げてほしい。

招待状の部数の件ですが、多すぎると思います。

製品を展示するスペースがあるとより良いです。

弊社ブースへのお客様は例年通りの印象だったが、取引成立までは行かなかった。

出展側の意見だと、同業者が同エリアに集まる前の企業名順の方がやりやすかったと思う。

会場が、いくらなんでも暑過ぎたように思います。来場者も汗だくで、かなり不評でしたし、出展社の弊社まで叱られることがありました。ぜひ改善をお願い申し上げます。

冷房の効きが凄く悪くて、お客様も早足に見ていた印象がありましたので、次回の改善を希望します。

以上