



4カ月経過後アンケート 結果報告書

公益財団法人大田区産業振興協会

1. 展示会概要

名 称: 第7回大田区加工技術展示商談会～モノづくりソリューションフェア2014～

会 期: 2014年6月13日(金)10:00～17:00

会 場: 大田区産業プラザ 1階大展示ホール、4階コンベンションホール

主 催: 大田区、公益財団法人大田区産業振興協会、一般社団法人大田工業連合会

出 展 者 数: 100社+2団体

来 場 者 数: 2,149名(事前登録者979名+当日登録者1152名)

併 催 イベント: 平成25年度 大田区の将来を担う優秀技術者彰「大田の工匠Next Generation」表彰式

2. アンケート概要

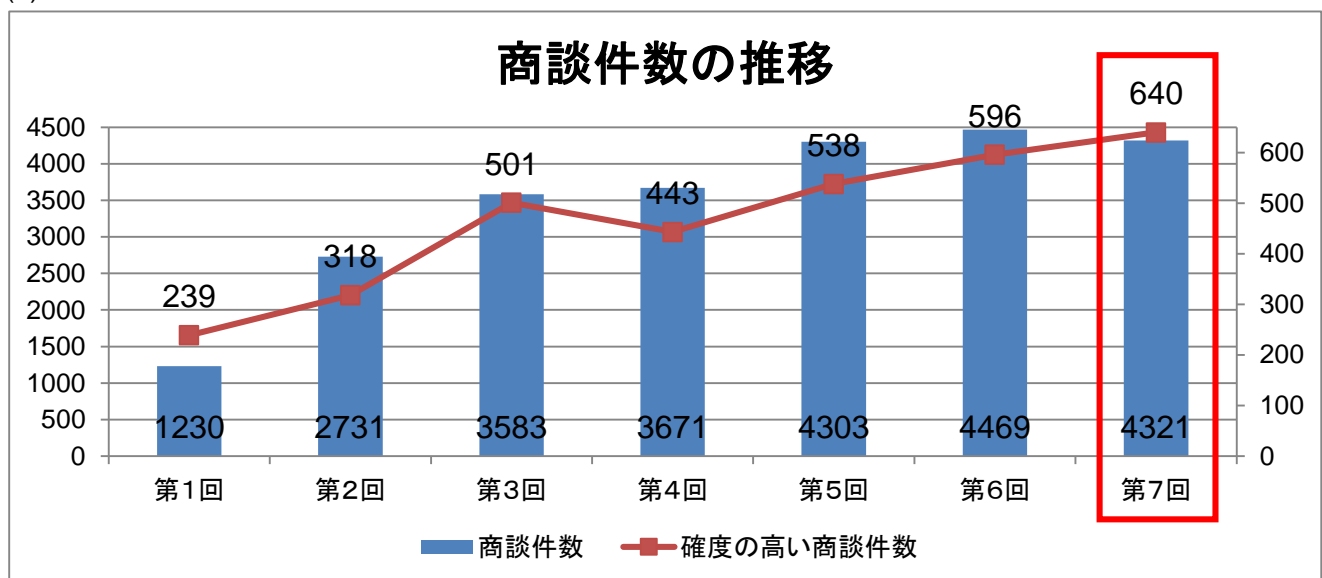
目 的: ①取引成立状況の把握

②次年度以降の事業方針に向けた参加者の意見・要望の収集

調査方法: 電子メール&FAXを用いた調査依頼/電子メール&FAX&TELによる回収

回 答 率: 99%(99社/100社)

(1)当日(会期中)アンケート概要

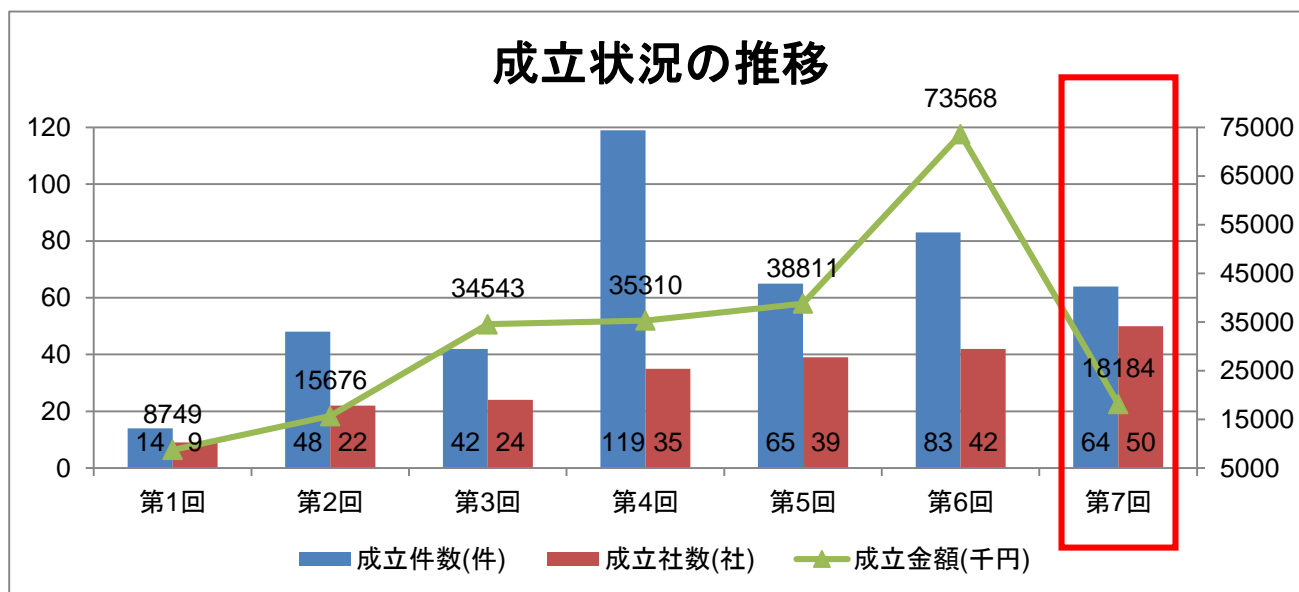


(2)4カ月経過後アンケート

①成立状況

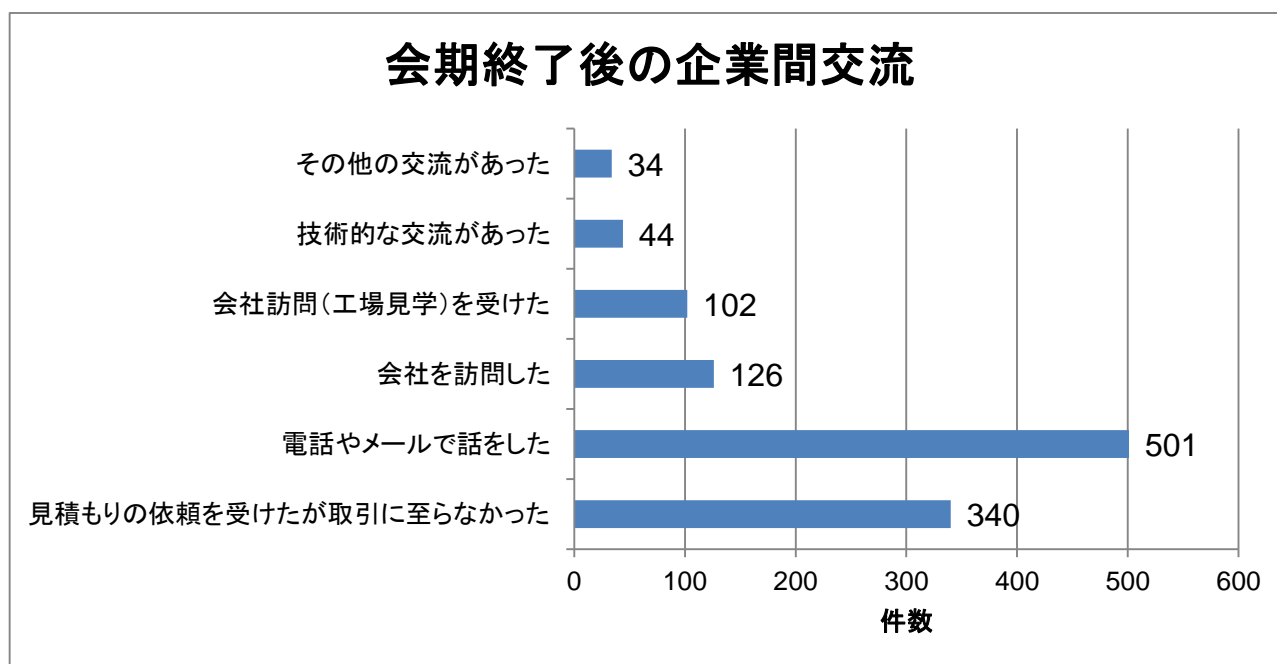
| | 件数 | 社数 | 取引金額 |
|-------|-----|-----|--------------|
| 取引成立 | 64件 | 50社 | 18,184,730円 |
| 商談継続中 | 79件 | 37社 | 219,225,854円 |

(4カ月経過後アンケートより作成)



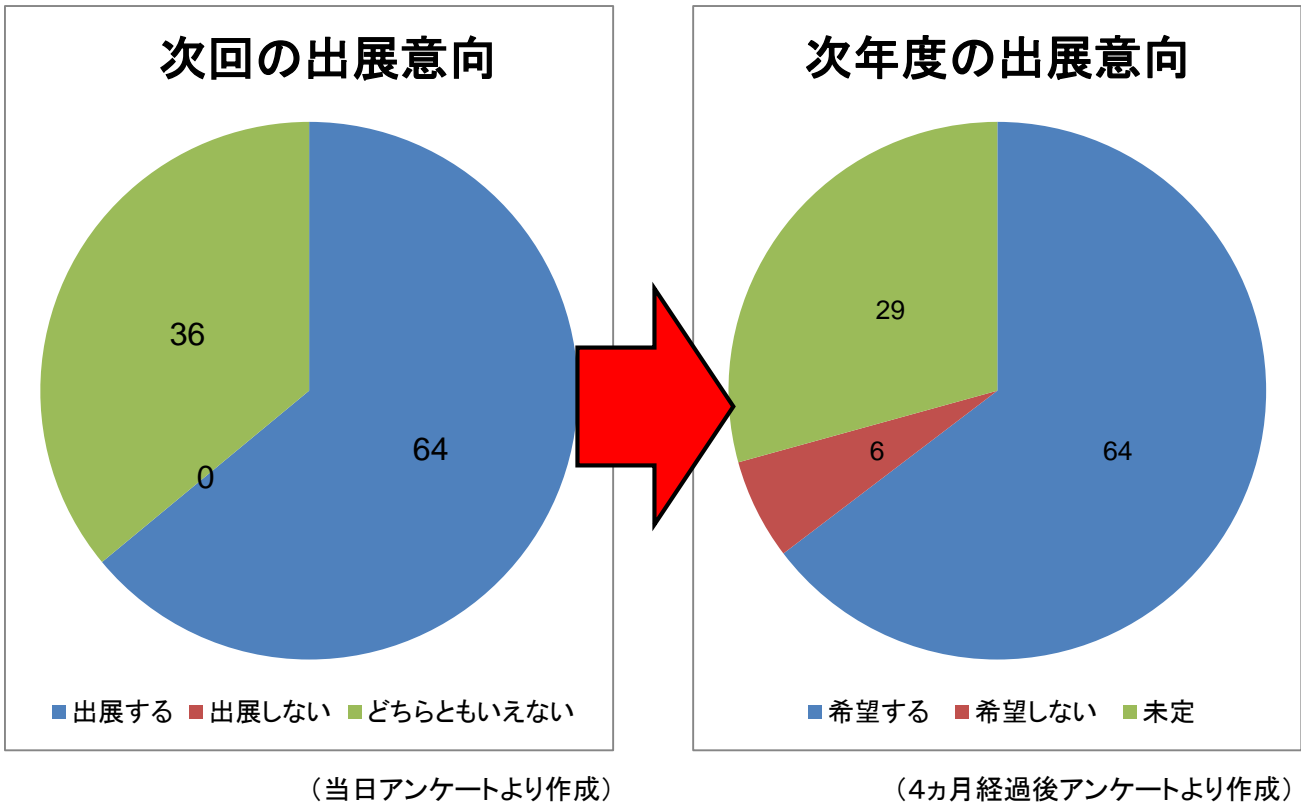
(過去の報告書などから作成)

②会期終了後の企業間交流



(4カ月経過後アンケートより作成)

③次年度の出展意向



④本展示会に対する意見・要望(一部抜粋)

- 今回からの展示ブース(会場)のレイアウトは良かったと思います。
- 今回初出展して商談会とは違い自社の製品を観てもらう事により、お客様が必要とされている物が明確に分かり商談までの時間がスムーズに出来るので良かったと思います。
- 大田区の特徴がよく出た、いい展示会だと思います。取引先にもこの展示会訪問が定着しつつあるようです。ブース来訪者の数にムラがあり、混んだときは商談にきたのに話が出来ないとの指摘を受けました。これはしょうがないことです。当方の対応能力の問題なので。
- 樹脂切削加工の出展企業が年々増えているので、その中で選んでいただけるにはどうすれば良いのかと悩んでいます。
- 開催が1日と集中している為、通常業務への影響が少なく、また来場者も内容が濃い印象がある。私どもが知る大田区での展示会では一番有益なものと考えます。
- 従業員2000人規模の大手企業との取引口座を開設できました。継続的に取り引きできそうです。有難うございました。
- クリーンディーゼルの講演で来場される方が多かった様に思う。これからも、タイムリーな企画が必要であろう。
- 今回初めて出展するにあたって、ホームページの作成等協会の方々からいろいろとアドバイスをいただき、営業面の幅が広がりました。ありがとうございました。またよろしく願い致します。
- 今回弊社は初出展でした。他者様の展示方法、サンプル、会社PRなど勉強になりました。次回に繋げていければ良いかと思っております。

- すぐに商談に結びつかなくても、時間を置いて問い合わせが来る事があるので、効果を感じます。
- 初めて出展をさせて頂き、大変良い経験になりました。製品見積りの依頼を頂きましたが、単価の面で折り合いがなかなかむずかしかったです。
- 当日の直接受注案件はありませんでしたが、昨年出展時にご挨拶したお客様からのお問い合わせが今年になってあったケースも2件ありますので、継続してアプローチをしていこうと考えております。
- 商談スペースがやや足りない。使いたいときに、休憩している方がいたり、PCを打ち込んでいる方などがいるために、商談がおもようにスムーズにできなかった。また、開催当日の会場(私たちが場内に入ってよい時間)がわかりづらかった。