

# 魅力的な店づくりについて考えよう!

## ～ 販売戦略策定セミナー&戦略試験ブース出展 ～

“販売戦略策定セミナー&戦略試験ブース出展”は、セミナーでしっかりとした戦略をたて、“おおた商い・観光展”に出展してその戦略を実際に試せるカリキュラムになっています。

“おおた商い・観光展”は一般の消費者が1万人ほど来場されるイベントで、商品や販売方法等のマーケティングを実践する最適の場です。

また、これから創業を考えている方にとっては店舗運営を体験する機会となります。このカリキュラム体験を通して、今後の店づくりを一緒に考えていきましょう。

### 【セミナーの主な内容】

- ◆目標を決めよう ◆コンセプトを考えよう
  - ◆マーケティングの具体案を作ろう
- 商品開発、接客サービス、販売促進など  
丁寧に分かり易く説明していきます

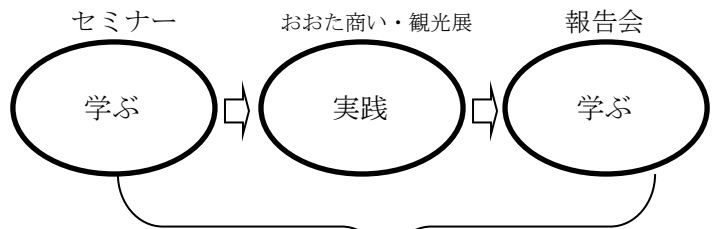
日時 : ■第1回 講習&グループ交流  
平成29年7月27日(木)  
14:00~17:00

■第2回 講習&グループ交流  
平成29年8月24日(木)  
14:00~16:00

■《おおた商い・観光展 10/14, 15 開催》

■第3回 報告会&講習  
平成29年11月2日(木) 14:00~16:00

会場 : 大田区産業プラザ 5階会議室1, 2  
対象者 : 大田区内既存事業者、大田区内創業予定者(商業、サービス業)  
参加費 : 無料  
定員 : 先着20名  
講師 : 中小企業診断士 高田 泰弘 氏



### 【講師プロフィール】

1960年東京都大田区生まれ。大手外食企業に約19年間勤務し、新規事業の立ち上げと店舗指導に従事する。2002年に会社退職後、中小企業診断士の資格を取得し経営コンサルタントとして独立する。現在は、長年携わってきた飲食業をはじめ、小売業、卸売業、サービス業など様々な業種にて具体的な経営改善についてのコンサルティング活動を行っている。大田区内の店舗指導においても、現場の実情に合わせた柔軟な対応が、多くの店主の方から高い評価を得ている。



## 「おおた商い・観光展」に特別料金で出展！（戦略試験ブース）

「販売戦略策定セミナー」全3回を受講される方は“おおた商い・観光展”に特別料金で出展することが可能になります。販売戦略策定セミナーで考えたことを実践してみる場になります。

日時：平成29年10月14日（土）、15日（日）

場所：大田区産業プラザ（おおた商い・観光展会場内）

対象者：販売戦略策定セミナー全3回受講者

\* 飲食業の方は調理済みのものを惣菜・弁当として販売することが可能です。

出展料：1小間（6.25㎡） 11,880円（通常小間料金の半額）

出展条件：小間数の制限がありますので、出展希望者が多い場合は、1小間を複数で区割り（1小間2～3店舗程度）する形になります。



〈商い・観光展実施風景〉

- ◆ 申し込み方法：下記のフォームをご記入のうえ FAX いただくか、大田区産業振興協会のホームページよりご応募ください。
- ◆ 問い合わせ先：（公財）大田区産業振興協会 商い・サービス産業担当 荒井・川島  
TEL 03-3733-6401 FAX 03-3733-6459

\* おおた商い・観光展 2017 の通常出展者も募集中です。

<http://www.pio-ota.jp/a-fair/2017/>

\* 切り取らずに FAX してください

「販売戦略策定セミナー」参加申し込み	FAX 3733-6459	
（公財）大田区産業振興協会 商い・サービス産業担当宛 標記セミナーへ参加を申し込みます		
店 舗 名	役 職	ご 芳 名
戦略試験ブースへの出展 希望する／希望しない * セミナー第1回目終了時に 出展の有無を最終確認します。 また、セミナーのみお申込みの方も大歓迎です。		
連絡先 住所： _____ 電話番号： _____ FAX： _____ E-mail： _____		
お知らせいただいた情報は、当セミナーに関する連絡・記録のために使用します。また、当協会からの関連情報提供等に使用することがあります。		